Formation Sage 50

Gestion Commerciale, Facturation & Réforme de la Facturation Électronique

Maîtrisez votre cycle de vente et préparez la réforme — Formation en présentiel

Sage Partner

Objectifs pédagogiques

- Configurer un dossier et réaliser la facturation clients d'une entreprise
- Assurer le suivi comptable associé à la gestion commerciale
- Préparer l'entreprise à la réforme de la facturation électronique

Programme de la formation

Bases commerciales & paramétrage avancé

- Dossier société, familles d'articles, articles, clients / prospects, fournisseurs, modes de paiement, données bancaires, suivi de stocks
- Tarifs, remises, conditions de règlement et modèles de pièces

Gestion des ventes & comptabilité

- Cycle complet devis > commande > livraison > facture
- Règlements et relations entre les pièces commerciales
- Génération et contrôle des écritures comptables

Suivi d'activité & personnalisation

- Statistiques, relevé de comptes clients et relances
- Tris et recherches, affichage des listes, éditions personnalisées

Réforme de la Facturation Électronique (RFE)

- Cadre légal et calendrier de la réforme (e-invoicing / e-reporting)
- Plateformes : PA (Plateforme Agréée) et plateforme publique
- Formats structurés (Factur-X, UBL, CII) et cycle de vie des factures
- Statuts de facture et flux de données vers l'administration
- Paramétrage de Sage 50 en vue de la mise en conformité
- Impacts sur les processus internes et bonnes pratiques de transition

Cas pratiques & validation des acquis

- Cas pratiques sur les données réelles de l'entreprise
- Évaluations intermédiaires et quiz de validation des acquis

Formation intra-entreprise sur vos données réelles — Support de formation remis à chaque participant.

PUBLIC VISÉ

Utilisateur de Sage 50 en charge de la gestion commerciale et de la facturation de l'entreprise.

PRÉREQUIS

Maîtrise de l'environnement Windows et connaissance des processus de gestion commerciale de l'entreprise.

INFORMATIONS PRATIQUES

Format : Présentiel — intra-entreprise

Effectif : Groupe à taille humaine

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques et cas pratiques sur données réelles
- Démonstrations et mises en situation sur Sage 50
- Support de formation remis à chaque participant

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quiz de validation des acquis et exercices pratiques, avec évaluations intermédiaires en cours de formation.

POINTS FORTS

- Consultant formateur Sage 50 certifié
- Exercices sur votre propre dossier
- Préparation concrète à la réforme 2026

NIVEAU OBTENU

À l'issue de la formation, le stagiaire maîtrise le cycle de facturation dans Sage 50 et sait préparer son entreprise à la réforme de la facturation électronique.

INSCRIPTION & CONTACT

Nano Réseaux
Services Informatiques
04 99 74 99 03
contact@nanoreseaux.com
Votre interlocuteur dédié